

INFORMACJA PRASOWA

Hitachi Vantara w ofercie S4E

Uzupełnienie oferty rozwiązań klasy Enterprise

Nowa umowa dystrybucyjna ma na celu wsparcie narzędzi do zarządzania danymi oferowanych przez firmę commvault o platformę sprzętową klasy premium. Kompleksowe podejście pozwala na uzupełnienie dotychczasowej oferty skierowanej do najbardziej wymagających klientów. Realizujemy rolę partnera serwisowego dla dotychczasowych oferowanych rozwiązań. W przypadku Hitachi Vantara będziemy również wspierać partnerów w zakresie usługowym oraz aktywnie prowadzić działania edukacyjne. Hitachi Vantara wejdzie w skład rozwiązań skupionych w pionie CNQ (commvault, Nutanix, Quantum). Dzięki temu tworzy kolejny komplementarny zestaw rozwiązań dla rynku i klientów.

Fundament efektywnego Business Intelligence

Hitachi Vantara posiada w swojej ofercie narzędzia analityczne (Pentaho) pozwalające największym organizacjom na efektywne realizowanie celów biznesowych poprzez projektowanie, opracowywanie oraz wdrażanie kompletnej analityki dla dużych zbiorów danych, S4E pragnie się stać aktywnym i dostrzegalnym graczem w tym obszarze.

Dlaczego podpisujemy umowę z Hitachi Vantara?

- To unikalne połączenie wysokowydajnej i niezawodnej platformy sprzętowej składowania danych z narzędziami analitycznymi wspierającymi kluczowe branże infrastrukturalne takie jak transport, energetyka czy inteligentne miasta;
- To gotowa platforma wspierająca rozwiązania z obszaru Internetu rzeczy IoT;
- W zalewie danych nieustrukturyzowanych Hitachi Vantara dostarcza narzędzia pozwalające na zapanowanie nad kompleksowym, uporządkowanym składowaniem tego typu informacji;
- To jeden z trzech dostawców docenionych najwyżej przez Gartnera w raporcie porównującym kompletne przemysłowe platformy IoT dostępne na rynku w 2018 roku;
- To możliwość realizowania złożonych projektów zarządzania danymi



Co zyskają Partnerzy i ich Klienci?

- Możliwość realizowania dużych i wysokomarżowych projektów
- Możliwość podniesienie swojej wartości dodanej w projektach poprzez stanie się partnerem serwisowym Hitachi Vantara
- Mały i szczelny kanał sprzedaży ograniczający się do kilku integratorów w Polsce
- Transparentność sprzedaży dla Partnerów nie posiadających certyfikacji serwisowej
- Dostęp do platformy sprzętowej i sprawdzonych narzędzi analitycznych;

Hitachi Vantara

Firma powstał z połączenia Hitachi Data Systems, Hitachi Insight Group oraz Pentaho. Koncern generuje ok. 4 mld dol* . rocznego obrotu i zatrudnia ok. 7 tys. pracowników. Ma ok. 2 tys. partnerów i ponad 10 tys. klientów. Jego centrala znajduje się w Kalifornii. Producent specjalizuje się w rozwiązaniach dla centrów danych, Big Data, analityce i jej zastosowaniach w obszarze IoT.

*Dane z roku 2017

S4E S.A.

Jesteśmy specjalistycznym dystrybutorem IT z wartością dodaną, gdzie wartością dodaną jest również gotowość do rozwiązywania każdego problemu technicznej i biznesowego, na który napotyka Partner. Spółka posiada własne centra szkoleniowe (S4EDU), specjalistyczną kadrę inżynierską (S4Engineers) oraz rozwija nowe unity biznesowe (Smart Energy, Security, Data Center).

Dane kontaktowe

Anna Albera-Pelczarska
PR Manager
+48 667 905 005
anna.pelczarska@s4e.pl